

Masterdatenbank-Profil

Name: Thomas Plackner

Anschrift Firma:

Name: Plackner
Projektmanagement & Kulturentwicklung
Ravensburgstraße 2 B
Straße: Ravensburgstraße 2 B
LKZ/PLZ/Stadt: D-97209 Veitshöchheim
Telefon: 09 31 / 35 95 14 71
Telefax: 032 12 /133 52 68
Mobil: 01 76 / 84 03 94 71
e-mail-1: tp@plackner.com
Website: www.plackner.com



Anschrift Privat:

Straße: Ravensburgstraße 2 B
LKZ/PLZ/Stadt: D-97209 Veitshöchheim
Fon: 01 76 / 84 03 94 71

Private Daten:

Geburtsdatum: 18.12.1965
Geburtsort: Marktbreit

Ausbildung/Studium:

Studium: Betriebswirtschaftslehre (Diplom-Kaufmann)
Friedrich-Alexander-Universität Erlangen-Nürnberg
Ausbildung: Winzer
Landesanstalt für Weinbau und Gartenbau, Veitshöchheim (2014-2016)

Zusätzliche Ausbildungen:

Systemisch-essenzielle Aufstellungs-Arbeit – CoreWork/Wolfram Jokisch (2015/2016)
Master 2013 – Institut für systemische Beratung Wiesloch
Systemischer Beratung II – Institut für systemische Beratung Wiesloch (2011/2012)
Systemischer Beratung I – Institut für systemische Beratung Wiesloch (2010/2011)
Project Management Professional® - Project Management Institute (2009)
Ausbildung zum Moderator (Airbus Hamburg, 2007/2008)

Beruflicher Werdegang:

Funktionen: Einkäufer, Teamleiter, Projektleiter, Prokurist und Mitglied der Geschäftsleitung,
Geschäftsführer (President), selbständiger Berater, Trainer und Moderator

Verantwortungsbereiche: Mitarbeiterführung bis zu 35 Mitarbeiter; verantwortlich für über 500 Mio. EUR
Einkaufsvolumen, beschafft von 12 Lieferanten aus 8 Ländern.

Stationen:

seit 2011	Selbständiger Berater, Trainer, Moderator und Coach
2003-2009	Verschiedene Linien- und Projektaufgaben, Airbus Operations GmbH, Hamburg (Flugzeugbau)
1999-2003	Prokurist und Mitglied der Geschäftsleitung, Fa. Julius Fierthbauer, Inh. Rolf Mader, Esslingen (jetzt Fierthbauer GmbH) (technischer Großhandel & Werksvertretungen)
1997-1998	Strategischer Einkäufer und Koordinator der Warengruppe Schmiedeteile, BMW Rolls-Royce GmbH, Oberursel (Triebwerksbau)
1995-1997	Strategischer Einkäufer und kaufmännischer Projektleiter, Heilit+Woerner Bau AG, München (Bau)
1994-1995	Geschäftsführer (President) von Pumuckl, Inc. in USA (Optik)

1993-1994 Berater für die Dieterle GmbH, Windsbach –
Aufgabengebiet USA-Geschäft, Tochterfirma Pumuckl, Inc.
1989-1993 Selbständiger Makler für Privat- und Geschäftsflugzeuge

Kundenschwerpunkte: Profitunternehmen, Konzern, Mittelstand und Start-Ups

Spez. Branchenkenntnisse: Technische Unternehmen (u.a. Luft- und Raumfahrt, Maschinenbau, Fahrzeugbau und entsprechende Zulieferbetriebe), technischer Großhandel, Weinbau

Arbeitssprachen: Deutsch und Englisch

Beratungsschwerpunkte: Projektmanagement, insbesondere:
Systemisches Projektmanagement
Entwicklung und Einführung von maßgeschneiderten Projektmanagement-Systemen
Projektcoaching (Unterstützung beim Aufsetzen neuer Projekte und bei der Re-Aktivierung von Problem-Projekten)
Coaching von Projektleitern und Projektmanagement-Verantwortlichen

Systemische Organisations- und Kulturentwicklung, insbesondere durch Nutzung von realen Kundenprojekten zum Testen und zur Einführung von Veränderungen
Weinbau als Analogie zur Unternehmens- und Mitarbeiterführung

Führung, insbesondere:
Führen in Projekten
Laterale Führung (Führen ohne disziplinarische Verantwortung)

Moderation von Workshops zu vielen Themen in Unternehmen, z.B. Organisationsentwicklung, Projektmanagement, Prozeßentwicklung, Zielerreichung, Teamentwicklung

Trainingsschwerpunkte: Methoden und Prozesse des Projektmanagements
Führung im Projekt und Softskills für Projektleiter
Unternehmens- und Mitarbeiterführung über Weinbau-Workshops

Aktuelle Projekte: Entwicklung und Durchführung eines maßgeschneiderten Trainingsprogramms zur rein fachliche Führung in der Matrix für eine Gruppe von Führungskräften eines internationalen Technologiekonzerns

Entwicklung und Durchführung eines maßgeschneiderten Trainingsprogramms zur Führung im Projekt, begleitet durch ein reales Unternehmensprojekt, welches die Teilnehmer parallel durchführen. Kunde ist ein international tätiges Technologieunternehmen, Hauptsitz USA

Entwicklung von Konzepten des systemischen Projektmanagements (zusammen mit ISB-Master-Kollegen)